



Immobilienmakler (m/w/d) für den Verkauf von Bestandsimmobilien in Vollzeit und in Festanstellung

Graf Immobilien ist ein Spezialist für Kunden mit attraktiven Wohnungen und persönlich hohem Anspruch. Unser Portfolio reicht von hochwertigen Appartements über exklusive Immobilien zu renditestarken Anlageobjekten. Wir suchen einen professionellen Immobilienmakler (m/w/d) für unseren Standort in München/Schwabing. Werden Sie ein Teil unseres Teams!

Ihre Aufgaben

- Kompetente, individuelle und kundenorientierte Beratung während des gesamten Verkaufsprozesses
- Selbstständige, aktive Kunden- und Objektakquise
- Netzwerkaufbau und Pflege der bestehenden Kundenkontakte zu Eigentümern und Investoren
- Erarbeitung von Standortanalysen sowie Nutzungs- und Vermarktungskonzepten
- Verarbeitung und Durchführung von Besichtigungsterminen
- Begleitung bei Vertragsverhandlungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung zur/zum Immobilienkaufmann/-frau/-fachwirt
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Vertriebsaffinität und überdurchschnittliches Engagement
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Überzeugungskraft und Kommunikationsstärke
- PKW-Führerschein
- Kenntnisse in CRM-Software/ OnOffice
- Karrierelevel: Berufserfahren

Wir bieten Ihnen

- Festgehalt + Provisionsbeteiligung (ohne Deckelung)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Persönlichen Freiraum
- Firmenwagen
- Ein ausgezeichnetes Betriebsklima und flache Hierarchien
- Eine menschliche, offene und faire Unternehmenskultur

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihre Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail an:

tim.wrona@grafimmo.de